

zabezpeč.to

Bulletin TSS nielen o zabezpečení

2/2013





Obsah

- 3** Na slovíčko
- 4** Divízia autoalarmov a autopríslušenstva
- 6** Divízia zabezpečenia objektov
- 8** Divízia GPS monitoring
- 10** Pristihnutí pri čine! Aktivity v roli priority
- 11** Kde sa vám ukážeme a ako?
- 12** Zoznamka
- 14** Na záver
- 15** Ráďte vstúpiť ... TSS Group v Zlíne



Editoriál

Milí čitatelia,

horúce letné mesiace máme pomaly, ale isto za sebou, sme po dovolenkách, oddýchnutí a niektorí už myslíme na Vianoce. My sme však nelenili a usilovne sme pracovali (v klimatizovanej kancelárii), aby sme Vám mohli v ďalšom čísle Zabezpeč.to čo najskôr odovzdať to najlepšie z uplynulého a očakávaného.

Veľkou udalosťou tohto roka je nepochybne spojenie síl spoločností TSS Group a. s. a Phobos s. r. o. pod jednu - našu strechu. Bol to veľký a úspešný krok vpred, čomu sa veľmi tešíme. Už po štvrtý krát sme vystavovali na významnom veľtrhu Ampér 2013 v Brne, ktorý ako každý rok nesklamal a priniesol mnoho produktových aj dodávateľských novinek. Zakotvili sme aj v profesných organizáciách. Stali sme sa členom Slovenskej komory súkromnej bezpečnosti (SKSB) a Asociácie Gremium Alarm (AGA) v Čechách. Letné mesiace patrili tiež spoločným obľúbených produktových dňom a školeniam. Pri grilovaní, popíjaní nealko piva a krásnom počasí bolo radosť riešiť obchodné záležitosti. Teší nás, že aj vďaka týmto akciám vidíme stále viac nových tvári na našich pobočkách. Pokiaľ ste nestihli prísť nezúfajte, určite plánujeme pokračovať a ďalšie akcie máme pre Vás prichystané na strane 11.

Pre tých, ktorým by nestačilo máme viac čerstvých aj individuálnych akcií na našich webových stránkach. Určite si prečítajte časopis až do konca, okrem iného sa dozviete prečo sa oplatí dymiť, prečo inštalovať GPS monitoring do áut svojich zamestnancov, pikantné informácie o našich obchodných zástupcoch, náladu Vám zlepši nejaký ten vtip a zoznámite sa s centrárou našej spoločnosti v Čechách. To všetko je však len malá ochutnávka toho, čo Vás na nasledujúcich stranách čaká. Nám nezostáva iné ako popriať Vám príjemné a ničím nerušené čítanie. Či už v kancelárii, v dielni alebo v pohodlí domova.

Klárka a Simča
marketing@tssgroup.sk
www.zabezpec.to

zabezpeč.to, bulletin spoločnosti TSS Group a.s., nielen o zabezpečení. Vydáva TSS Group a.s., K Zábraniu 1653, 911 01, tel.: +421 32 744 59 21, e-mail: tssgroup@tssgroup.sk, www.tssgroup.sk. Redakčná rada: Simona Kubicová, Klára Zmeškalová. Grafická úprava: Jakub Dočár, Pavol Oslej. Vlastným nákladom.

Na slovíčko

BRANISLAV ROJKO,
riaditeľ spoločnosti TSS Group s. r. o.
pre Českú republiku.

Budovanie a rozvoj TSS Group na českom trhu, strategické riadenie spoločnosti, obchodná a cenová politika a práca s kľúčovými zákazníkmi spoločnosti. Je spolumajiteľom TSS Group a. s. a zakladateľ divízie Zabezpečenia objektov. Zakladá si na dobrých vzťahoch, objektívnom prístupe a riešení bez konfliktu. Autoritu si nezískal zvýšeným hlasom ani odmeraným správaním, ale svojím ľudským prístupom. Ako k zamestnancom, tak aj k svojim pracovným povinnostiam. A nie je treba vysvetľovať, že pojem pracovná povinnosť ani zďaleka nekončí v prvej vete.

V roku 2006 si rozšíril TSS o divíziu Zabezpečenia objektov. Spomínaš si na prvý rok? Čo vlastne obnášalo založenie novej divízie?

Do TSS som vstúpil s cieľom založenia novej divízie. Mal som síce podporu a zázemie už fungujúcej spoločnosti, ale zároveň som bol na rozjazde úplne sám. Začínalo sa úplne od nuly. Po nejakej dobe som si zobral na pomoc produktového manažéra, ktorý zodpovedal za návrhy riešení a cenové ponuky. Vzápätí sa k nám pridal aj terajší obchodný manažér CCTV pre SR a začali sme ponúkať. V TSS bol vtedy len jeden človek na technickú podporu pre autoprislušenstvo aj pre CCTV. V súčasnosti máme technikov asi 15. Obsahom nášho portfólia boli prevažne kamerové systémy spoločnosti J&S, domové telefóny Genway a nejaké to príslušenstvo.

Všetky produkty boli z Číny, o úrovni webových stránok ani nehovorím. O CCTV a zabezpečovacej technike sme vedeli ešte celkom málo a snažili sme intenzívne pracovať na zmapovaní trhu a konkurencie. Následne sa naviazala spolupráca s viacerými spoločnosťami, hlavne so SONY a Commaxom.

Ako sa všetko vyvíjalo ďalej? Čo na to konkurencia?

Konkurencia aj zákazníci nás najskôr vnímali ako montážnu spoločnosť. Keď sme ale začali zastupovať a distribuovať SONY, pohľad na nás sa zmenil. Podarilo sa uzavrieť niekoľko úspešných obchodov, čo zosilnelo vietor v našich plachtách.

Prijali sme obchodných zástupcov, pracovníkov technickej podpory, produktových manažérov, rozširovala sa ponuka aj okruh zákazníkov. Po pár neúspešných pokusoch zodpovedne rozbehnúť predajné aktivity celého TSS aj v Českej republike vyšiel z vedenia TSS návrh, aby som sa toho chopil ja. Zo začiatku som sa venoval prevažne CCTV, ale po odovzdaní mnohých mojich povinností novému technickému riaditeľovi a obchodnému manažérovi pre SR sa mi konečne uvoľnili ruky pre prácu na posilnenie pozície TSS na českom trhu. Hlavne sa mi podarilo nájsť veľa dobrých ľudí, na ktorých sa môžem spoľahnúť.



Čo považuješ za najväčší úspech „tvojej“ divízie?

Jednoznačné presadenie sa medzi konkurenciou aj zákazníkmi za pomerne krátku dobu. Vďaka ponúkaným produktom, schopnosti navrhovať riešenia na mieru zákazníkovi a hlavne vďaka vývoju vlastných riešení, napr. systému pre stanice STK alebo pre rozpoznanie ŠPZ. A hlavne vďaka vytvoreniu dobrých vzťahov so zákazníkmi.

Čo sa týka úspechu v oblasti spolupráce s dodávateľmi, spomenul by som určite titul výhradného distribútora pre Českú republiku profesionálnych IP kamerových systémov kanadského výrobcu Avigilon a neustále rozširovanie portfólia produktov SONY vďaka dlhodobému zastupovaniu tejto značky. Ďalej zastupovanie popredných svetových výrobcov ako Dahua, CNB, Aver, Comelit ... A ako som sa už zmienil za veľký úspech považujem kolektív. Podľa mňa sa všetci snažia odvádzať tú najlepšiu prácu, ktorá vedie k dobrým výsledkom.

Kamerové systémy sú hlavnou zložkou distribúcie divízie Zabezpečenia objektov, keď sa ale pozerám na divízne stránky na tssgroup.sk, 8 z 10 produktových kategórií so CCTV veľmi nesúvisí. Aké máš pre to vysvetlenie?

Neustále sa snažíme dopĺňovať ďalšie spôsoby a produkty vedúce k lepšiemu zabezpečeniu objektov. Uvedomujeme si, že samotnou distribúciou kamerových systémov nie sme schopní vyhovieť všetkým zákazníkom či poskytnúť komplexné riešenia pre všetky projekty. Preto dnes ponúkame veľmi širokú škálu elektronického zabezpečenia od perimetrie po domové telefóny, či zadymovacie zariadenie.

Chystá TSS, resp. jej objektová divízia uviesť nejakú ďalšiu novinku do ponuky?

Po doplnení portfólia v rámci „zabezpečovačiek“ a perimetrie chystáme výrazné rozšírenie ponuky prístupových systémov o nové riešenia. Pracujeme aj na softvérovej nadstavbe našich produktov, ktorá spojí jednotlivé systémy do celku. Je to dlhodobý projekt, ale s našimi skúsenosťami a s vedomosťami členov tímu budeme schopní už čoskoro ponúknuť aj tento „produkt“.

Vďaka spolupráci s výrobcami sme však už teraz schopní zákazníkom ponúknuť úpravu softvéru na základe ich požiadaviek. Doteraz sme sa tiež všetci sústredili na spustenie nového webu tssgroup.sk, ktorý snáď bude nielen užívateľsky príjemný, ale poskytne zákazníkom viac informácií o produktoch aj celej spoločnosti.

Ďakujeme za Tvoj čas a prajeme veľa zdraru vo vedení TSS!

autoalarmov a autopríslušenstva

NOVÉ V TSS

Od 1. decembra 2012 je TSS Group oficiálnym distribútorom hands-free sád, zariadení a príslušenstva svetovej značky BURY pre Českú a Slovenskú republiku.

Spoločnosť BURY GmbH & Co. KG stavia svoj biznis na nezávisle vyvinutej technológii, vyrába a distribuuje inovatívne produkty v 50 krajinách po celom svete, ponúka individuálne zákaznicke riešenia a originálne vybavenia, neustále rozširuje platformu svojich zákazníkov v oblasti mobilných komunikácií. Realizuje riešenia na mieru pre rôznych renomovaných výrobcov automobilov a mobilných sietí. Spoločnosť je veľmi úspešná a expandujúca po celom svete. Moderné výrobné technológie sú prispôbené potrebám a očakávaniam zákazníkov. Sídli v Nemecku, kde má viac ako 100 zamestnancov pracujúcich väčšinou v oblasti predaja, marketingu, elektronického rozvoja a správy.



Spoločnosť spolupracuje so všetkými hlavnými výrobcami mobilných telefónov, s poprednými predstaviteľmi z oblasti digitalizovaných navigačných dát, poskytuje najrýchlejšiu dostupnosť aktuálne ponúkaných produktov a distribuuje ich do automobilového priemyslu. Výrobky značky BURY sú oceňované renomovanými výrobcami automobilov aj telekomunikačných mobilných zariadení. V oblasti výroby áut patrí medzi zákazníkov spoločnosti najmä: Audi, Bentley, Saab, BMW, Bugatti, Škoda, Toyota, Volkswagen, Mazda, Mercedes-Benz, Nissan, Opel. BURY je známka kvality rešpektovaná vo svete, predstavuje inovácie a zameranie na zákazníka. Ruka v ruku s kreativitou a vášňou tvorí produkty pre automobilový priemysel. Nekompromisná kvalita a technologické postavenie v obore sú hodnoty, na ktorých spoločnosť aj zákazníci môžu stavať.

Vyberte si podľa svojich požiadaviek:

BURY EasyTouch Pro

- prenosná handsfree sada
- jednoduchá montáž na slnečnú clonu
- Text-To-Speech – hlasové oznamovanie
- hlasové vytáčanie (funkciu musí podporovať pripojený telefón)
- možnosť spárovať celkom až s 8 telefónmi
- DSP technológia pre redukciu hluku a potlačenie spätnej väzby



BURY CC9048

- Multipoint
- vhodné pre použitie so všetkými mobilnými telefónmi vybavenými technológiou Bluetooth
- hlasové vytáčanie (funkciu musí podporovať pripojený telefón)
- stlmenie rádia v priebehu telefonátu (MUTE)
- automatické spojenie s mobilným telefónom po zapnutí kľúča zapalovania
- DSP technológia pre potlačenie ozveny a zníženie okolitého hluku
- pamäť na 8 telefónov



BURY CC9058

- dotykový OLED displej
- Multipoint
- eliminácia echa a šumu pomocou DSP
- prehrávanie hudby a hovorov cez reproduktory vo vozidle
- hlasové vytáčanie (musí podporovať pripojený mobilný telefón), opätovné vytočenie telefónneho čísla, stlmenie hovoru
- možnosť spárovať až s 8 mobilnými telefónmi

BURY CC9068

- kompletne hlasové ovládanie v češtine alebo v angličtine
- zobrazovanie a čítanie SMS správ (Text-to-speech)
- Multipoint
- eliminácia echa a šumu pomocou DSP
- hlasové vytáčanie (musí podporovať pripojený mobilný telefón), opätovné vytočenie telefónneho čísla, stlmenie hovoru
- možnosť prijatia nového hovoru počas už prebiehajúceho hovoru
- možnosť konferenčného hovoru
- možnosť spárovať až s 10 mobilnými telefónmi



BURY CC9068 App

rovnaké funkcie a parametre ako BURY CC9068 + súčasťou je univerzálny aktívny držiak pre smartfóny s BURY aplikáciou (IOS, Android, Blackberry)



1. 5. 2013 sme získali do produktového portfólia známu značku autoalarmov Magicar a stali sme sa ich jediným a výhradným distribútorom pre celú Európu.

Značka dvojcestných autoalarmov Magicar patrí do portfólia spoločnosti Segi Electronics Co. Ltd., ktorá bola založená v roku 1993. Ich cieľom je používať vlastné technológie a know-how na posilnenie zabezpečenia vozidla a zaistiť si tak aj vďaka vlastnému výskumu a vývoju medzinárodnú konkurencieschopnosť. Výrobky spoločnosti Segi sú vyvážané na svetový trh. Najväčší podiel majú v Rusku a v Ázii, stali sa však štandardným tovarom aj na medzinárodných trhoch. Portfólio spoločnosti Segi tvoria jednocestné a dvojcestné autoalarmy s diaľkovým štartom dostupné aj v CAN BUS prevedení. Autoalarmy sú vybavené farebným LCD displejom, ktorý poskytuje užívateľovi okamžitý prehľad o stave jeho vozidla. Alarmy značky Magicar sú vybavené aj jedinečnou funkciou štartu vozidla stisknutím jedného tlačidla. Medzi produkty značky Magicar patria tiež motoalarmy, GPS/GPRS moduly, príslušenstvo k alarmom, snímače a mnoho ďalšieho sortimentu. Vedúce postavenie na trhu si udržuje vďaka inováciám, čím sa radí medzi najlepšie svetové spoločnosti v kategórii autoalarmov. Spoločnosť Segi je držiteľom certifikátu ISO 9001, CE 95/56 a medzinárodného ocenenia CES.

V portfóliu TSS Group nájdete:

MAGICAR M1090 AS – najmodernejší dvojcestný autoalarm

- bezpečnostné zariadenie s najvyšším stupňom ochrany vozidla
- dvojcestný autoalarm s diaľkovým štartom
- funkcia AUTO – odomykanie/zamykanie vozidla bezdotykovou technológiou RFID
- START tlačidlo – štartovanie vozidla jedným tlačidlom



- pravidelné štartovanie (TIMER) = pravidelné štartovanie motora v 24hodinových cykloch v prednastavenej čas
- štartovanie od teploty = pravidelný štart motora podmienený poklesom alebo prekročením nastavenej teploty

- štartovanie pri slabej batérii = alarm sleduje napätie autobaterie a v prípade poklesu napätia pod 11,5V uskutoční každé štyri hodiny štart
- 2-zónový otrasový snímač
- dostupné aj vo verzii CAN BUS



MAGICAR M880AS - autoalarm najvyššej triedy

- dvojcestný autoalarm s diaľkovým štartom
- ergonomický design ovládačov
- jednoduché ovládanie alarmu ovládačom
- 2-zónový otrasový snímač
- široké možnosti konfigurácie alarmu
- dvojité odomykací/zamykací impulz centrálného zamykania
- naštartovanie vozidla pri poklese pod nastavenú teplotu okolia
- prevedenie niektorých funkcií popisované priamo na displeji ovládača
- dostupné aj vo verzii CAN BUS

MAGICAR M881A

- dvojcestný autoalarm
- ergonomický design ovládačov
- jednoduché ovládanie alarmu ovládačom
- 2-zónový otrasový snímač
- široké možnosti konfigurácie alarmu
- podsvietenie displeja – modré svetlo pri bežnom používaní, červené svetlo pri vyvolaní poplachu
- vykonávanie niektorých funkcií je popisované priamo na displeji ovládača
- dostupné aj vo verzii CAN BUS



AUTO SECURITY
MAGICAR

zabezpečenia objektov

entry™ NEBOJTE SA ELEKTRO- NICKÉHO PRÍSTUPO- VÉHO SYSTÉMU

Aj vy patrite medzi spoločnosti, ktoré potrebujú mať pod kontrolou prístupy do objektu? Hľadáte systém, ktorý okrem samotnej kontroly dokáže vyhodnotiť aj dochádzku zamestnancov? Inštaláciou prístupového systému v kombinácii s dochádzkovým systémom si zaistíte spoľahlivú evidenciu pohybu v objekte a eliminujete riziko vstupov neoprávnených osôb. Oproti bežným prístupovým systémom majú produkty Entry niekoľko podstatných výhod. Jednoducho, efektívne a presne evidujú dochádzku či pohyb v priestoroch s obmedzeným prístupom a v neposlednom rade znižujú možnosť podvodu a zvyšujú pracovnú morálku.

Prečo prejsť na elektronický prístupový systém?

Elektronický prístupový systém dokáže zabezpečiť vstupy pre každého zamestnanca individuálne. Zamestnancov môžete rozdeliť do skupín a úrovní s konkrétnym časom prístupu pre každého. Zaznamenané prístupy sa môžu následne analyzovať a poskytnúť podklady pre úpravy prístupových práv.

Z nášho prístupového a dochádzkového portfólia predstavujeme:

E KR11

Autonómna prístupová čítačka s RFID a podsvietenou kódovou klávesnicou, čítanie bezkontaktných kariet a kľúčeniiek, kapacita 2 000 užívateľov, LED a piezo indikácia stavov

E 100 IP

Kompaktná IP prístupová jednotka s bezdotykovou RFID čítačkou, kapacita 30 000 užívateľov, 50 000 udalostí, zvuková a LED signalizácia

E Inbio 460

IP prístupový kontrolér, pripojenie 4x RFID čítačiek/ovládanie štyroch dvier jednosmerne alebo pripojenie 8x biometrických čítačiek/ovládanie štyroch dvier obojsmerne, kapacita 3 000 odtlačkov, 30 000 užívateľov, 100 000 udalostí

E KR 20

Autonómna prístupová čítačka s RFID čítačkou bezkontaktných kariet a kľúčeniiek, IR diaľkové ovládanie, kapacita 10 000 užívateľov, LED a piezo indikácia stavov, nastaviteľné časy otvorenia zámku, poplachu

E 300 IP

Kompaktná IP prístupová jednotka s biometrickým snímačom odtlačku prsta a bezdotykovou RFID čítačkou (štandard EM 125kHz), kapacita 1 500 odtlačkov, 100 000 udalostí, 10 000 kariet

E KR 622 M

Prístupová čítačka RFID s modrou podsvietenou kódovou klávesnicou (použitie RFID, RFID+kód), čítanie bezkontaktných kariet a kľúčeniiek, zvuková a LED signalizácia



Ako pracuje prístupový systém?

Vstupné miesta prístupového systému sú vybavené RFID alebo biometrickými čítačkami a elektrickým ovládaním zámku, resp. výstupných relé. Riadenie týchto prvkov je ovládané elektronikou kontroléra, ktorou sú vybavené všetky prístupové aj dochádzkové jednotky Entry. Odblokovanie výstupného miesta je povolené na základe vyhodnotenia oprávnenia, nastaveného v príslušnom softvéri. Vstupné miesta je možné ovládať jednostranne aj obojstranne podľa potrieb prevádzky. Pomocou dverných snímačov je možné monitorovať a signalizovať stav dverí, ich násilné otvorenie a pod. Informácie o všetkých udalostiach v systéme sa prenášajú do databázy v počítači, kde ich monitoruje a spracováva prístupový softvér. Výsledkom sú prehľady o tom, kto vstúpil, kedy, kam a na akú dobu. Priebežne sa dá sledovať história prechodov každej osoby, frekvencia prechodov cez jednotlivé vstupy alebo online monitorovanie. Systém eviduje a zobrazuje všetky prevádzkové informácie o nepovolených prechodoch, stavoch jednotlivých dverí a pod.

EK7

Dochádzkový terminál s biometrickým snímačom odtlačkov prstov, bezdotyková RFID čítačka a kódová klávesnica, kapacita 8 000 odtlačkov, 10 000 kariet, 200 000 udalostí, 3,5" farebný grafický TFT displej, zvuková a LED signalizácia, jednoduché spracovanie



dochádzky, 8 programovateľných tlačidiel, rozšírenie cez pracovné kódy, zabudovaná kamera pre overenie zamestnanca.

Softvéry pre prístupový a dochádzkový systém

Možnosť základného vyhodnotenia dochádzky užívateľov, správa zamestnancov, časových rozvrhov, pracovných zmien, export a zálohovanie databáz do xls, html, csv, txt, použitie nie je obmedzené licenciami, softvér je súčasťou zariadenia



VIETE KTO JE SÚČASNÁ ŠPIČKA NA TRHU S IP KAMEROVÝMI SYSTÉMAMI?

AVIGILON
THE BEST EVIDENCE™

Avigilon predstavil v roku 2013 radu noviniek, čo tiež zrejme prispelo k jeho zaradeniu na 1. miesto rebríčku najlepších spoločností v Kanade. Jednu z noviniek, kameru Bullet s adaptívnym IR sme vám predstavili v minulom čísle Zabezpeč.to. Tým však uvádzanie nových produktov na trh nekončí. Rozhodne stojí za zmienku micro prevedenie typu dome s rozlíšením HD a Full HD. Kamera o veľkosti golfovej loptičky poskytuje univerzálne riešenie pre monitoring rôznych priestorov, ako napr. vchodov, chodieb, kancelárií, maloobchodov, pohostinstiev a pod. Samozrejmosťou je kompresia H.264, 3osé otáčanie, možnosť inštalácie vo vonkajšom prostredí aj bezproblémová integrácia so systémami pre správu videa vďaka Onvif.



Úplnou novinkou je CMS Avigilon Control Center verzia 5.0! Charakterizuje ho lepší výkon, intuitívnejšia správa záberov z neobmedzeného množstva analógových aj IP kamier. Užívateľ môže ovládať všetky kamery a virtuálne monitory z jedného miesta, zoskupiť možno až 100 serverov a štandardom je práca viacerých užívateľov s rovnakými zábermi v reálnom čase. Tento softvér s HDSM (High Definition Stream Management) technológiou spája to najlepšie z oblasti IT, GUI a videopriemyslu. Ovládanie je teraz možné tiež prostredníctvom hlasových a pohybových príkazov v kombinácii s Kinect™ pre Windows.

K ZACHRÁNENIU SITUÁCIE STAČÍ DOBRE DYMÍŤ ...

... ALEBO AKO VÁM MÔŽE POMÔŤ STRATÉGIA PULL

Začiatkom leta sme zahájili osvetu koncových – teda vašich zákazníkov (predovšetkým zlatníctiev) s cieľom predstavenia najvýkonnejšieho generátora hmly na trhu. Ľudia totiž majú v podvedomí existenciu podobných zariadení, väčšinou si ale predstavujú prístroj o výkone diskotekových zadymovačov, do ktorého pochopiteľne nechcú investovať. O dôvere v účinok tohto systému ani nehovoriac. Na trhu so zabezpečovacou technikou možno kúpiť veľa podobných „fogovačov“ aj za pomerne nízku cenu. Potom, ale toto zariadenie naozaj len pomaly pretvorí zlatníctvo na diskotéku bez svetelných efektov. Radi by



sme koncových zákazníkov presvedčili o návratnosti investícií do zariadení UR FOG, ktoré môžu zakúpiť iba u montážnych spoločností – u vás. Na e-mailly nami spracovanej databázy, tiež na poštové adresy všetkých zlatníctiev v Českej republike sme zaslali informačný list aj s letákom. Ich obsahom boli výhody inštalácie a základné vlastnosti UR FOG, štatistiky uvedené nižšie a oznámenie, že TSS Group nie je jeho predajcom koncovému užívateľovi.

Veríme, že vám „projekt osвета“ uľahčí cestu ako k ďalšiemu predaju, tak k novým zákazníkom, a že vďaka spolupráci Distribútor – Montážna spoločnosť – Koncový zákazník predídeme mnohým trestným činom, ohrozeniam majetku a následným komplikáciami.

Teraz si môžete prečítať pár spomínaných štatistik z oblasti vlámnia:

- Priemerná doba úspešného vlámnia s krádežou je **6 minút**
- Priemerná doba príchodu polície po ohlásení poplachu je **9 minút**
- Priemerná doba administratívy a následného vysporiadania s poisťovňou trvá **2 mesiace**
- Návratnosť škody pri započítaní ušlých ziskov a nákladov na opravy je do **80 %**
- Úplné znemožnenie orientácie narušiteľa v miestnosti a zneviditeľnenie predmetov v priestore 150m³ (s použitím najvýkonnejšieho systému) sú **3 sekundy**

Radi by sme vás upozornili, že máte možnosť zapožičania zariadenia UR FOG k vyskúšaniu, predvedeniu u vášho zákazníka alebo sa na jeho použitie a zapojenie môžete prísť pozrieť k nám na pobočku. Stačí vyplniť prihlášku na individuálnu technickú konzultáciu na našich webových stránkach v sekcii Kalendár.

JE NEMOŽNÉ UKRADNÚŤ TO, ČO NIE JE VIDIEŤ

Zadymovací systém UR FOG je spôsob ako si aktívne ochrániť svoj majetok. Dymová clona je určená pre okamžité znemožnenie priestorovej orientácie, zlodej sa vo väčšine prípadov zľakne, dostane šok a úplne stratí orientáciu. To v ňom vyvolá strach a pocit úzkosti a jedinú čo si zapamätá a hľadá je východ z miestnosti. Zariadenie je vhodné pre ochranu zlatníctiev, záložní, bánk, predajní elektroniky, showroomov, skladov a pod. Vypustená je hmla na báze glycerínu bez negatívneho vplyvu na zasiahnuté osoby alebo predmety. Viac informácií nájdete tiež na www.urfog.sk alebo nám napíšte na zadymovac@tssgroup.sk.

Pozrite sa na video najrýchlejšieho zadymenia priestoru o veľkosti 150m³.



GPS monitoring



NOVÉ RIEŠENIA V GPS MONITORINGU



Divízia GPS monitoringu pracuje na vývoji vlastného systému KeetecSAT. Vývoj a produktový manažment zastrešuje technický riaditeľ divízie Bc. František Megyesi, s ktorým sme sa porozprávali o fungovaní divízie.

Vývoj a produktový manažment v GPS divízii zastrešuješ od začiatku. Ako vnímaš obdobie, ktorým prešla divízia doteraz?

Rozhodnutie vyvíjať vlastný GPS monitoring KeetecSAT bolo jedným z najťažších rozhodnutí, ktoré sme za posledné roky v TSS spravili. Na jednej strane predstavuje veľkú zodpovednosť za vytvorenie kvalitného GPS systému a na druhej poskytuje obrovské príležitosti, ako byť úspešný na trhu s monitorovaním vozidiel. Počas našej práce na vývoji KeetecSATu sme dosiahli veľké pokroky a dnes sa dostávame do pozície, kedy máme možnosť ukázať, v čom sme dobrí.

V čom je pridaná hodnota KeetecSATu v porovnaní s konkurenčnými systémami?

TSS ako spoločnosť pôsobí v security oblasti viac ako 11 rokov a za toto obdobie sme nazbierali rozsiahle vedomosti o zabezpečení vozidiel. V porovnaní s konkurenciou nám to poskytuje obrovský technologický náskok, ktorý sme sa rozhodli pretaviť do našich produktov.

Akým spôsobom vytvárate produkty pre GPS monitoring?

Dnes na trhu v oblasti GPS monitoringu pôsobí veľké množstvo spoločností. Často sú to spoločnosti, ktoré mali blízko k vývoju IT a mali dostatok vedomostí, ako naprogramovať webové rozhranie a prečítať základné informácie, ktoré posiela GPS jednotka na server. Výsledkom je pretlak produktov na trhu, ktoré poskytujú zobrazenie vozidla na mape a jednoduchú knihu jász. Na to, aby sme boli úspešnejší, je potrebné dostať na trh riešenia, ktoré sú iné a poskytujú oveľa vyššiu pridanú hodnotu. Z toho dôvodu sme pripravili sériu produktových riešení, ktoré sa výrazným spôsobom odlišujú od konkurenčných produktov a prinášajú nové, inovatívne myšlienky z oblasti zabezpečenia vozidiel.

Čo sú produktové riešenia a ako fungujú?

Pri tvorbe riešení sme sa v prvom kroku zamysleli, ako vníma GPS monitoring koncový zákazník. Na základe každodenných

skúseností zozbieraných od našich obchodníkov sme sa zhodli, že pre koncového zákazníka je zrozumiteľnejšie, ak komunikujeme celé technické riešenie a nie položky technického riešenia. Preto sme pripravili produktové balíky, ktoré zahŕňajú kompletný hardware potrebný na inštaláciu riešenia, aktivačný poplatok a montáž. Zákazník platí za balík a nie za jednotlivé položky. Naším základným motívom je poskytnúť zákazníkovi produkt, ktorý na trhu iné spoločnosti neposkytujú a zároveň poskytuje veľký úžitok. Príkladom sú riešenia ako KeetecSAT Detekcia rušičky, pomocou ktorej dokáže koncový zákazník ochrániť svoje vozidlo, ak zlodej používa GPS alebo GSM rušičku.

Aké výhody prinášajú produktové riešenie pre veľkoobchodných partnerov?

Pre veľkoobchodného partnera je výhodou, že predáva na trhu jedinečný produkt, má technicky funkčné a overené riešenie. Snažíme sa riešeniami osloviť konkrétne segmenty zákazníkov, ktoré sú pripravené len pre nich. Tým dávame montážnym spoločnostiam možnosť, ako nájsť vo svojom regióne nové obchodné príležitosti, ako pritiahnúť do svojich montážnych dielní nových zákazníkov a pomáhame im tak generovať nový biznis.

Čo očakáva GPS divíziu v priebehu najbližšieho obdobia?

Za posledného pol roka sme výrazným spôsobom posilnili obchodný tím, ktorý bude generovať veľa nových obchodných príležitostí. Tie so sebou prinášajú ďalšie myšlienky a podnety od zákazníkov, na ktoré sa tešíme, lebo nám poskytujú priestor vytvárať nové technické riešenia. Veríme, že spolu s našimi veľkoobchodnými partnermi budeme úspešní a poskytneme koncovým zákazníkom zaujímavé technické riešenia v GPS monitoringu.

Ďakujem Ti za rozhovor.



KEETEC SAT DETEKCIA RUŠIČKY

Jedno z inovatívnych riešení, ktoré prinášame na slovenský a český trh, reaguje na nové trendy v oblasti krádeže vozidiel. Vzhľadom na neustále sa zvyšujúci podiel vozidiel so zabudovaným GPS monitoringom, je vysoké percento krádeží zrealizovaných pomocou GPS alebo GSM rušičky. Princíp spočíva v odblokovaní komunikácie medzi vozidlom a serverom a znemožnení odoslania informácie o polohe vozidla v potrebnom čase. Rušičky sú bežne dostupné na zahraničných serveroch za minimálne ceny a používa ich väčšina zlodejov.

„Srdcom“ riešenia KeetecSAT Detekcia rušičky je GPS jednotka SAT 4500, ktorá dokáže identifikovať GPS alebo GSM rušičku. Ak sa v blízkosti vozidla spustí rušička a znemožní sa odoslania poplachovej SMS, zlodej získal časový priestor na vykonanie krádeže. Stačí mu často len pár minút na otvorenie a naštartovanie vozidla. Potrebuje však mať pokoj a zostať nepozorovaný. V takomto prípade je jedinou možnosťou, aby sa vozidlo začalo samé aktívne brániť. GPS jednotka SAT 4500 rušičku „počuje“ a spúšťa autoalarm vo vozidle a zároveň pomocou vstavaného imobilizéra blokuje niektorý z elektrických okruhov vo vozidle. Takéto „prekvapenie“ zvyknú zlodeji riešiť odstavením sirény, avšak zálohovaná siréna ochráni vozidlo na potrebný čas. Vyrúšenie zlodeja v akcii má za následok ukončenie pokusu o odcudzenie vozidla, alebo preorientovanie jeho pozornosti na iné vozidlo.

V súčasnosti prebieha komunikácia s viacerými poisťovňami ohľadne schválenia produktového riešenia KeetecSAT Detekcia rušičky ako odporúčaného produktu pre zabezpečenie vozidla. Jednou z veľkých výhod vnímaných poisťovňou je, že vozidlo s takýmto riešením chráni nielen seba, ale aj vozidlá, ktoré sa nachádzajú v jeho blízkom okolí.

Veríme, že KeetecSAT Detekcia rušičky pomôže ochrániť vozidlá veľkého množstva majiteľov vozidiel, z ktorých sa stanú spokojní užívatelia GPS monitoringu KeetecSAT.

KEETEC SAT PREDSTAVUJE SVOJE NOVÉ WEBOVÉ ROZHRAŇIE!

KeetecSAT zmodernizoval svoje webové rozhranie, aby mohli užívatelia sledovať svoje vozidlá ešte efektívnejšie a prehľadnejšie. Nový dizajn pre nás pripravilo uznávané grafické štúdio, ktoré sa zameralo na vizuálne stvárnenie a spríjemnenie ovládania KeetecSATu. Nezmenil sa len vzhľad, ale vylepšili sme tiež celý proces interakcie medzi užívateľom a KeetecSATom, ktorý je odteraz intuitívnejší a užívateľsky príjemnejší. Webové rozhranie je dostupné v šiestich jazykoch (SK, CZ, EN, DE, HU, RU), čo z neho robí medzinárodnú službu, ktorá sa stáva neustále dostupnejšou pre každého. Pridali sme nové funkcie, ktoré pomôžu vyhľadať vozidlo na základe GPS súradníc alebo adresy, zobrazu-

jeme smer jazdy na mape, detekujeme odtiahnutie vozidla a pre rýchle vyhľadávanie sme zostavili adresy zastávok v ľavom menu. Nie len pre tieto novinky sa oplatí KeetecSAT vyskúšať.



PRISTIHNUTÍ PRI ČINE!

Aktivity v roli priority

DNI HYBRIDNÝCH RIEŠENÍ

Začiatkom augusta odštartovala TSS Group sériu produktovo-školiacich dní zameraných na hybridné riešenia s využitím produktov značky Dahua, Avigilon a Sony. Išlo o ďalšiu variantu poznania portfólia TSS úplne novou a netradičnou formou. Predvedené boli všetky produkty už spomenutých značiek, zákazníci mohli prísť kedykoľvek počas dňa a na ich otázky odpovedali naši produktoví manažéri a technici. Motiváciou pre návštevu bola okrem samotných produktov aj možnosť zakúpenia webserveru Avigilon za najnižšiu možnú cenu alebo možnosť občerstvenia pivovým pečivom a nealko hybridným pivom, známym pod názvom Radler. Všetkým zúčastneným ďakujeme a veríme, že užitočné informácie, ktoré sa dozvedeli splnia svoj účel: získanie konkurenčnej výhody pri realizácii zákaziek vďaka možnosti modernizácie existujúcich kamerových systémov namiesto inštalácie úplne nového systému, čo výrazne znižuje náklady. Prednosťou hybridných riešení je tiež spojenie už nainštalovaných analógových kamier a novo prídavaných megapixelových kamier.



CAN BUS ŠKOLENIE

V polovici 2. kvartálu sme sa pre veľký záujem zákazníkov o TS CAN rozhodli usporiadať niekoľko školení na všetkých pobočkách práve na spomínaný produkt. Tešili sme sa veľkej účasti, čo určite spôsobila aj možnosť praktickej ukážky montáže na automobile. Súčasťou školenia bol samozrejme aj certifikát o jeho absolvovaní. Tí, ktorí nestihli prísť alebo sa o tom nezdozvedeli sa môžu prihlásiť na individuálne technické školenia na našej webovej stránke v sekcii Kalendár, príp. si vybrať z rôznych iných akcií, ktoré sú pre vás pripravené.

PRODUKTOVÝ DEŇ STEELMATE

Začiatok letných teplôt sme nemohli začať inak ako „grilovačkou“ pod holým nebom. Takto netradične sme sa rozhodli spustiť produktové dni značky Steelmate – výrobcu parkovacích asistentov. Ukážka parkovacích senzorov a cúvacích kamier, obchodné stretnutia pri nealko pive, možnosť zahrať si stolový futbal a vysúťažiť si skvelú cenu – TP 70, to všetko bola aktívna náplň týchto dní. Účasť bola vynikajúca, grilované špeciality chutili, piva bolo dostatok a žiadny zákazník neodišiel naprázdno. Každý dostal darčekovú tašku plnú prevrpení



KDE SA VÁM UKÁŽEME A AKO ...?

PREZENTAČNÝ DEŇ S DRL SVETLAMI, ŽIAROVKAMI A KARBÓNOVÝM VYHRIEVANÍM

deň zameraný na prezentáciu nového sortimentu denného svietenia a autožiaroviek značiek KEETEC, MICHIBA, ESUSE a vyhrievania sedačiek z produkcie TSS Group.

Prísť môžete kedykoľvek v priebehu dňa medzi 9.00 - 16.30 hod

- 18. 9. 2013** – Trenčín - pobočka TSS Group a. s.
- 19. 9. 2013** – Bratislava - pobočka TSS Group a. s.
- 25. 9. 2013** – Zlín - pobočka TSS Group s. r. o.
- 26. 9. 2013** – Praha - pobočka TSS Group s. r. o.
- 2. 10. 2013** – Košice - pobočka TSS Group a. s.



PRODUKTOVÝ DEŇ ENTRY

deň zameraný na prezentáciu prístupových systémov vlastnej značky ENTRY. Na produktových dňoch vám budú predvedené aj systémy rozpoznávania EČV/ŠPZ.

- 5. 11. 2013** – Bratislava - pobočka TSS Group a. s.
- 6. 11. 2013** – Trenčín - pobočka TSS Group a. s.
- 7. 11. 2013** – Košice - pobočka TSS Group a. s.
- 12. 11. 2013** – Zlín - pobočka TSS Group s. r. o.
- 13. 11. 2013** – Praha - pobočka TSS Group s. r. o.



ŠKOLENIE ENTRY

technické školenie zamerané na prístupové a dochádzkové systémy značky Entry, pre maximálne 10 účastníkov v jednej skupine. Školenie ukončené certifikátom preukazujúcim odbornú znalosť inštalácie prístupových systémov.

- 3. 12. 2013** – Bratislava - pobočka TSS Group a. s.
- 4. 12. 2013** – Trenčín - pobočka TSS Group a. s.
- 5. 12. 2013** – Košice - pobočka TSS Group a. s.
- 10. 12. 2013** – Zlín - pobočka TSS Group s. r. o.
- 11. 12. 2013** – Praha - pobočka TSS Group s. r. o.



Bližšie informácie, konkrétny program, pokyny k účasti, obsadenie a kapacitu sa dozviete na našej novej webovej stránke www.tssgroup.sk v sekcii Kalendár, kde vám ponúkame aj možnosť individuálnych technických školení.

STAŇTE SA NAŠIM FANÚŠIKOM NA FACEBOOKU A ZÍSKAJTE JEDNORAZOVÚ ZĽAVU 3% NA NÁKUP NAŠICH PRODUKTOV.

Pri vašej objednávke napíšte do poznámky: SOM VAŠIM FANÚŠIKOM NA FACEBOOKU a po overení tejto skutočnosti vám bude odpočítaná zľava 3% na celý nákup.*



facebook
[www.facebook.com/
tssgroup.distributor.zabezpeceni](http://www.facebook.com/tssgroup.distributor.zabezpeceni)

*akcia platí na jednu objednávku uskutočnenú do konca roku 2013 a nevzťahuje sa na produkty v akcii, výpredajové produkty a projekty.

VÍTAZOM, KTORÍ SPRÁVNE ODPOVEDALI NA NAŠU ANKETOVÚ OTÁZKU NA FACEBOOKU A STALI SA PREDTÝM NAŠIM FANÚŠIKOM, BLAHOŽELÁME!

Kameru CNB VBD-51F vyhráva pan Peter H. z Košíc
Parkovací asistent Steelmate PTS400EX-F získáva pan Vladimír H. zo Sokolova

Vít Struhelka

Obchodno-technický zástupca divízie ZO

Víto do TSS nastúpil ako 30ročný sympatický slušný chalan z Uherského Brodu. Jeho viac než dvojročné pôsobenie v našej spoločnosti na pozícii „obchodáka“ však odryla jeho pravú tvár. Aký pán Struhelka skutočne je? Dočítate sa v nasledujúcom rozhovore.

Víto, začnem trochu pracovne. Čo ťa na tvojej práci najviac baví a bez čoho by si sa naopak dokázal obísť?

Určite ma baví kolektív „spolubojovníkov“, ktorých mám okolo seba a tiež pestrosť a nové výzvy, ktoré sa naskytujú každým dňom v tomto zamestnaní. Čo ma veľmi baví je AVIGILON. Pokiaľ sa bavíme pracovne, skôr by som druhú časť otázky, pani redaktorka pokiaľ dovoľíte, otočil. Nedokázal by som sa obísť bez chlapcov u nás na technickej podpore.

S mnohými zákazníkmi si si vytvoril skoro priateľský vzťah. Uľahčuje ti to prácu?

Vytvoril, ale nepovedal by som, že by mi to uľahčovalo prácu, skôr komunikáciu s nimi. Dokážeme sa baviť totiž o omnoho dôležitejších veciach než o práci. (Smiech.) Keď už mám s niekým takýto priateľský vzťah, je to skôr

zaväzujúce a človek berie väčšiu zodpovednosť ku všetkým úlohám, prísľubom a dohodám, pretože by som nerád toho s kým sa takto poznám sklamal. Kolko-krát úprimné a priateľské podanie ruky má väčšiu váhu ako písaná zmluva.

Čo ti prináša najväčšie uspokojenie (stále sa bavíme o práci)?

Ach jaj ... a ja, že už tento rozhovor konečne začne byť zaujímavým. Samozrejme dobre odvedená práca, spokojnosť zákazníkov, tým pádom aj moja a v neposlednom rade šéfa. (Úsmev.)

A keby ti osud neprihral túto prácu, čo by si teraz robil alebo chcel robiť?

Klárka, touto otázkou si ma zaskočila. Nepremýšľam, čo by keby ... Žijem prítomnosťou a pozerám do budúcnosti. „Neprihral“ je minulosť, z tej sa môžeme len poučiť, ale už ju nezmeníme. Teraz vážne, každý z nás mal v útlom veku vysnívané profesie. Ja som chcel byť kozmonautom, hokejistom, cyklistom, futbalistom, lyžiarom, jazdcom F1, baletkou ... a tiež pracovať v TSS. (Smiech.)

Keďže som časom zistil, že mám rešpekt z výšok a profesionálnym športovcom sa už asi nestihnem stať ... TSS bola jasná voľba. (Úsmev.)

Ako všetci vieme, si chlap telom aj dušou. Čím sa teda (okrem iného) môžeš „pochlapiť“? Na čo si na sebe najviac pyšný?

Telom neviem, dušou skôr chlapec ako chlap, (Úsmev.) ale inak ďakujem za kompliment. Dobre, tak ja teda vytiahnem svoj ... triumf z rukáva, aj keď je krátky (ten rukáv). Ako správny chlap si vyperiem a vyžehlím. Pyšný? Pýcha nie je dobrá vlastnosť. Či?

Čo by si odkázal všetkým čitateľom, ktorí si prečítali tento rozhovor?

Tí, čo si tento rozhovor prečítali až do konca, majú u mňa panáka. (Smiech.) Tí, s ktorými mám priateľské vzťahy dúfam, že ich po tomto rozhovore nerozviazau, (Úsmev.) a s ktorými ich nemám tajne dúfam, že by to mohol byť prvý krôčik k ich naviazaniu. Prajem všetkým len to dobré ...

Víto, máš rád rýchlovky? Ak nie, prekonaj sa prosím a ešte sa nám odhal formou našej tzv. Rýchlovky: Víno alebo pivo?

Víno, pivo, slivovica, borovička.

Sneh alebo more?

Sneh.

Ovocie alebo zelenina?

Pivo.

Futbal alebo hokej?

Remíza.

Ryby alebo hríby?

Hríby.

Papuče alebo gumáky?

Môže sa doma chodiť v gumákoch?

Slipy alebo trenky?

Bez.

Zjesť alebo uvariť?

Uvariť a potom zjesť.

Kúpiť alebo predat?

Predať, aby som mohol kúpiť.

Udalosť, ktorá ti ovplyvnila život?

Keď som sa narodil.

Film, ktorý by si odporučil?

Všetku českú klasiku, napr. Slavnosti sněženek.

Netreba ďalšie komentáre, veľa šťastia Víto!



AVIGILON CONTROL CENTER 5.0

avigilon THE BEST EVIDENCE™

Výkonný softvér nemusí mať vždy prívlastok zložitý. ACC 5.0 softvér s High-Definition Stream Management™ (HDSM), technológiou spája to najlepšie z oblasti IT, GUI a video priemyslu. Bezpečnostní pracovníci môžu ľahko a intuitívne spravovať video zábery z neobmedzeného množstva analógových a megapixelových kamier.

- ✓ virtuálna matica
- ✓ zoskupenie až 100 serverov
- ✓ spolupráca užívateľov
- ✓ nové intuitívne rozhranie
- ✓ mobilné aplikácie zadarmo
- ✓ audio licencie zadarmo
- ✓ podpora pravidiel od verzie Standard
- ✓ SDK zadarmo
- ✓ zvýšený max. počet kamier pre Core a Standard

Mgr. Richard Ujhelyi obchodno-technický zástupca divízie AA

Do spoločnosti TSS Group a. s. Richard nastúpil pred piatimi rokmi ako obchodno-technický zástupca pre divíziu Autoalarmov a autopríslušenstva a túto pozíciu obsadzuje dodnes. S obchodno-predajnými aktivitami mal v minulosti skúsenosti. Svoju profesionálnu kariéru získal vo viacerých spoločnostiach. Jeho skúsenosti sú však obohatené aj pozíciou vývojového technika, kde získal technické zručnosti a znalosti, ktoré v oblasti autopríslušenstva jednoznačne využíva. Pochádza z Komárna, no v Trenčíne žije už 16 rokov. Rozhovor tak trochu „za jazdy“ Vám prinášame práve teraz.



Aké boli tvoje začiatky v TSS a čo zahŕňa práca obchodného zástupcu?

Začiatky boli ťažké, tak ako v každej novej práci. Stretávate neznáme tváre a pozeráte na neznáme produkty. Ja som však človek, ktorý neustále vyhľadáva niečo nové. Spoločnosť mala, aj má vybudované skvelé meno na trhu a to na začiatok úplne stačilo. Moja úloha spočívala v komunikácii so súčasnými zákazníkmi a vo vyhľadávaní a oslovení nových zákazníkov. Tak som sa do toho naplno pustil. Obchodný zástupca veľa komunikuje, prezentuje produkty a služby spoločnosti, navštevuje svojich zákazníkov, rieši vzniknuté problémy a snaží sa nájsť obojstranné najlepšie riešenie. Naším cieľom je v prvom rade získavať objednávky, ale našim poslaním je poskytovať také produkty a služby, ktoré pomôžu maximálne uspokojovať potreby zákazníkov.

Veľa času tráviš so zákazníkmi a na cestách. Čo máš na svojej práci najradšej?

Úplne všetko. Rád šoférujem, čiže deň strávený na cestách nie je pre mňa utrpenie, ale relax. A osobné návštevy zákazníkov sú bonus. Sám, aj v súkromnom živote uprednostňujem osobné stretnutia, komunikácia so zákazníkmi je síce niekedy ťažšia, ľudia sú rôzni, no vždy je lepšie riešiť problém osobne ako cez telefón alebo email. Na druhú stranu stretávanie so zákazníkmi mi dalo mnoho nových známych, s ktorými si z času na čas vybehne aj na pivo. (Úsmev.)

TSS Group má tri divízie. Prečo si zakotvil práve v autoalarmoch?

Ako som spomínal, robil som obchodného zástupcu aj v iných spoločnostiach a istý čas som pôsobil ako vývojový technik v spoločnosti, ktorá má veľmi blízko

k autám a autopríslušenstvu, takže divízia Autoalarmov bola aj z tohto dôvodu jasná voľba. A som chlap! Od malička ma bavia autá a všetko s nimi spojené.

TSS má 10 obchodných zástupcov. Ako spolu vychádzate? Vnímate sa ako konkurencia?

V celej spoločnosti je dobrá partia ľudí. Nepovedal by som však, že sme sami sebe konkurencia, je to skôr zdravé súperenie, navzájom sa predbiehame a dobiehame, čím sa vlastne sami posúvame vpred. V divízii AA v súčasnosti pôsobíme traja zástupcovia a každý máme svoju časť Slovenska, preto si „do kapusty“ nelezieme. Máme svojich

zákazníkov, svoje regióny a o našich zákazníkov sa stará ešte call centrum.

Ako tráviš svoj voľný čas? Predpokladám, že cez víkend nešoféruješ.

Ale šoférujem! Veď by som sa nikde nedostal. (Smiech.) V prvom rade sa vo voľnom čase venujem manželke, to je môj oddych. Tým, že veľa času trávim na cestách, tak je našim relaxom určite aj pohyb. Pravidelne tiež chodím hrať futbal, oddýchnem si pri televízii a v neposlednom rade, ak mi vyjde čas, si rád zabehnem s kamarátmi von na pivo.

Aj na teba skúsime ako sa popasuješ s „Rýchlovkou“:

Lyžovanie alebo more?

Určite more.

S kamarátmi na pivo alebo s manželkou na výlet?

Jasné, že s manželkou. (Úsmev.)

Divadlo alebo kino?

Domáce kino.

Hrať alebo fandiť?

Jednoznačne hrať.

Hovoriť alebo počúvať?

Asi hovoriť. (Úsmev.)

Mačky alebo psy?

Psy.

Aký autoalarm?

Keetec.

Kam za zábavou?

Na futbal.

Ďakujeme za rozhovor a prajeme veľa šťastných a úspešných kilometrov.

BURY
TECHNOLOGIES

CC 9068 App



NA ZÁVER...

VEDELI STE, ŽE ...

... „okamih“ je vlastne jedna stotina sekundy?
... každý deň sa nadýchnete 23tisíc krát?
... ženy tvoria 49% svetovej populácie?
... po benzíne je najväčšou položkou v predaji káva?
... prvý počítač na svete mal dĺžku tridsať metrov,
dokázal si zapamätať len dvadsať čísiel a spotreboval
tolko energie, že by to stačilo na osvetlenie celej
dediny?



NIE VŽDY SA ZADARÍ



- Čo robíš Emil?
- Ale ... otvoril som si obchod.
- A s čím prosím ťa?
- No predsa šperhákom!

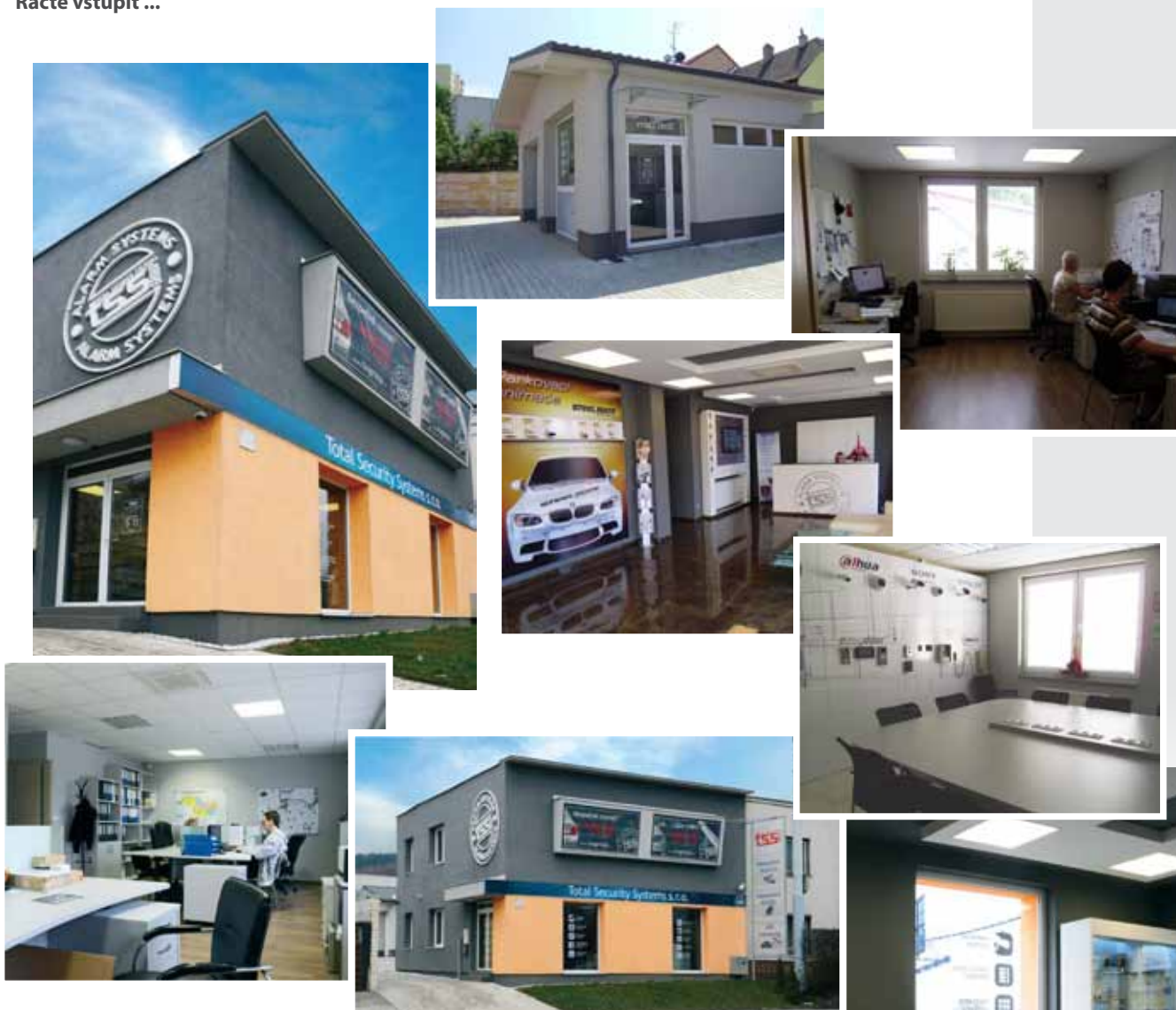
Žena za volantom je ako hviezda na nebi ...
Ty ju vidíš, ale ona teba nie ...

Hovorí manželka programátorovi:
„Kúp rožky a keď budú mať vajcia, tak ich kúp 30.“
Programátor príde do obchodu a pýta sa:
„Máte vajcia?“
„Áno, máme!“
„Tak mi dajte 30 rožkov.“

TSS Group s. r. o. – Zlín

Ani v tomto čísle vám nebude chýbať predstavenie priestorov našej spoločnosti, a to v Zlíne. Nájsť nás môžete na hlavnej triede v mestskej časti Lúky, asi 3km od centra mesta smerom na západ. V tejto budove sídlime len 3 roky a neustále prispôbujeme priestory väčšiemu počtu zamestnancov, skladových zásob a PR akciám. V súčasnej dobe je budova po rekonštrukcii s novou strechou a toaletou navyiac.

Ráďte vstúpiť ...



Kontaktné informácie

ZLÍN

Tř. Tomáše Bati 145
763 02 Zlín - Louky

tel.: +420 577 019 606
e-mail: tssgroup@tssgroup.cz

Otváracie hodiny:
pondelok–piatok 8.00 – 16.30 hod



Možnosť parkovania vo dvore



Možnosť bezhotovostnej platby



entry™

NOVINKA

Dochádzkový systém v našej ponuke



AUTO SECURITY MAGICAR HIGH-TECH FEATURES ENHANCE AUTO SECURITY

M 1090AS

- dvojcestný autoalarm s diaľkovým štartom
- štartovanie vozidla tlačidlom
- bezdotykové ovládanie centrálu vozidla priblížením
- TURBO režim, štart od teplôt
- 2-zónový otrasový snímač
- dostupné aj vo verzii CAN BUS



M 1090AS CAN BUS